



Association Créactive 06
adhérente à l'Union Nationale des Couveuses
Bâtiment 1 - Allée Maurice Bellonte, Parc d'Activités de l'Echangeur
06210 Mandelieu-La Napoule
12 bis, rue de la Fontette 06130 Grasse
N° Siret : 500 454 210 000 13

Déclaration d'activités d'organisme de formation enregistrée sous le n° 93.06.07494.06
auprès du préfet de région de Provence-Alpes-Côte d'Azur. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



FORMATIONS À la carte

TRADUIRE L'INFORMATION EN VUE DE L'ÉLABORATION DU PROJET

1.1 Être Entrepreneur..... TARIF 90 € DURÉE 3H30

- Alimenter sa culture entrepreneuriale
- Faciliter la prise en main de l'approche de marché
- Commencer à acquérir les réflexes et les postures entrepreneuriales

1.2 Approcher son Marché TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Identifier les parties prenantes de son projet
- Comprendre et interpréter son marché
- Acquérir des informations économiques
- Analyser le potentiel commercial de son marché
- Définir le positionnement de son entreprise

1.3 Travailler son Business Model Canvas TARIF 90 € DURÉE 3H30

- Présenter son projet autrement
- Connaître les composantes du Business Model Canvas
- Savoir décrire son activité à l'aide du Business Model Canvas

ELABORER ET PILOTER LA STRATÉGIE OPÉRATIONNELLE

2.1 Démarrer son activité : ce qu'il faut savoir TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Devenir un entrepreneur efficace et organisé
- Mettre en place une méthodologie de travail
- Apprendre à formuler ses objectifs et rédiger un plan d'action
- Prévoir, Planifier, S'organiser

2.2 Définir son offre de services TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Construire une offre commerciale claire et attractive
- Préparer la démarche commerciale

2.3 Définir sa stratégie entrepreneuriale TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Contractualiser les relations commerciales et partenariales
- Appréhender le cadre réglementaire de son activité
- Définir des objectifs et élaborer des indicateurs de suivi d'évaluation de performance

CONTRÔLER LA VIABILITÉ ÉCONOMIQUE ET FINANCIÈRE DE VOTRE ENTREPRISE

3.1 Gérer la rentabilité TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Comprendre la comptabilité
- Les principales règles fiscales et sociales
- Panorama des aides à la création/reprise d'entreprise

3.2 Gérer le coût de revient TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Bâtir son compte de résultat prévisionnel
- Calculer son seuil de rentabilité
- Comprendre la T.V.A
- Les éléments financiers et comptables du Business Plan

3.3 Gérer la viabilité TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Etablir son plan de financement
- Réaliser son plan de trésorerie
- Connaître les sources de financement
- Les éléments financiers et comptables du Business Plan

MAÎTRISER L'ACTION COMMERCIALE

4.1 Communiquer TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Identifier les fondamentaux de la communication
- Définir l'identité visuelle de son entreprise
- Définir des outils de communication
- Identifier les vecteurs de communication
- Définir une stratégie de communication

4.2 Créer, développer, déclencher son réseau TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Prendre conscience de l'existence de son réseau
- Définir l'attitude et l'éthique du réseauteur
- Formuler ses besoins
- Nouer des contacts

4.3 Conduire son entretien de vente TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Se familiariser avec la démarche commerciale
- Maîtriser une méthodologie de préparation de conduite d'entretien de vente
- Identifier et traiter les freins/blocages durant la prospection et durant l'entretien de vente
- Tester son argumentaire de vente

4.4 Réussir sa prospection téléphonique TARIF 90 € DURÉE 3H30

- Définir et mettre en œuvre une stratégie de phoning
- Adapter sa communication verbale à l'outil téléphonique
- Construire un guide d'entretien téléphonique

CONDUIRE UN PROJET ÉCO-RESPONSABLE

5.1 Pratique du développement durable en entreprise..... TARIF 90 € DURÉE 3H30

- S'initier aux principes de l'éco-responsabilité
- Intégrer des actions éco-citoyennes dans le développement de son entreprise

IMMATRICULER SON ACTIVITÉ ET GÉRER SA CROISSANCE

6.1 Les statuts juridiques/fiscaux et la protection sociale .. TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Identifier les différentes structures juridiques et fiscales
- Comprendre les avantages et points de vigilance de chaque statut pour déterminer le statut le plus opportun à son projet
- Identifier les différentes démarches à accomplir pour immatriculer son activité
- Comprendre les spécificités de la protection sociale du chef d'entreprise

6.2 La croissance de son activité TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Appréhender les différentes façons de changer de statuts et ses conséquences
- Comprendre les devoirs et obligations inhérents à l'embauche de salariés

SE PERFECTIONNER

7.1 Connaître les obligations d'un Organisme de Formation TARIF 170 € DURÉE 7H00

- Connaître la réglementation des organismes de formation et leurs obligations légales : déclaration d'activité, conventions, relation avec les stagiaires, attestation de présence, bilan pédagogique et financier,...
- Inscrire l'activité de son organisme et de son action de formation dans le respect de ces obligations.

Certification Professionnelle



Option Suivi individuel



FORMATION SUR 35H L'ESSENTIEL À SAVOIR

TARIF 485 € DURÉE 5 JOURS

- Acquérir une culture entrepreneuriale
- Elaborer une stratégie commerciale efficace
- Connaître et comprendre les éléments comptables et financiers de son activité
- Maîtriser sa communication et son action commerciale
- Choisir le statut juridique adapté à son activité
- Pouvoir s'immatriculer et piloter son entreprise sereinement

Certification Professionnelle
ENTREPRENEUR
DE LA TPE



TARIF 4500 € DURÉE 4-6 MOIS

- Renforcer et valoriser les compétences acquises
- Structurer son projet entrepreneurial
- Gagner en confiance et en crédibilité vis-à-vis de ses partenaires
- Valoriser son image d'Entrepreneur

VOUS SOUHAITEZ VOUS INSCRIRE ?

formation@creactive06.org

09 63 22 03 52

RETROUVEZ NOS DATES DE FORMATION SUR NOTRE SITE INTERNET

www.creative06.fr



REUSSIR MON PARCOURS DE FORMATION

Planning des formations - Septembre à Décembre 2019



TRADUIRE L'INFORMATION EN VUE DE L'ELABORATION DU PROJET

1.1 Être entrepreneur		2020	14h00-17h30
1.2 Approcher son marché		08 octobre 2019	09h00-17h00
1.3 Travailler son Business Model Canvas		2020	09h00-12h30



ELABORER ET PILOTER LA STRATEGIE OPERATIONNELLE

2.1 Démarrer son activité : ce qu'il faut savoir !		17 octobre 2019	09h00-17h00
2.2 Définir son offre de services		05 décembre 2019	09h00-17h00
2.3 Stratégie entrepreneuriale		2020	09h00-17h00



CONTROLLER LA VIABILITE ECONOMIQUE ET FINANCIERE DE VOTRE ENTREPRISE

3.1 Gérer La rentabilité			
3.2 Gérer Le coût de revient *		05 novembre 2019	09h00-17h00
3.3 Gérer La viabilité *			



MAITRISER L'ACTION COMMERCIALE

4.1 Communiquer		15 novembre 2019	09h00-17h00
4.2 Créer, développer, déclencher son réseau		06 décembre 2019	09h00-17h00
4.3 Conduire son entretien de vente		12 décembre 2019	09h00-17h00
4.4 Réussir sa prospection téléphonique		09 décembre 2019	09h00-12h30



CONDUIRE UN PROJET ECO-RESPONSABLE

5.1 Pratique du développement durable en entreprise		2020	09h00-12h30
---	--	------	-------------



IMMATRICULER SON ACTIVITE ET GERER SA CROISSANCE

6.1 Les statuts juridiques/fiscaux et la protection sociale		2020	09h00-17h00
6.2 La croissance de son activité		2020	09h00-17h00



SE PERFECTIONNER

7.1 Connaître les obligations d'un organisme de Formation		2020	09h00-17h00
---	--	------	-------------

PARCOURS « L'ESSENTIEL A SAVOIR » - 35 Heures

Du 25 au 19 Novembre 2019 de 09h00-17h00

Prochaines sessions Décembre 2019 et Janvier 2020 – dates à définir



PARCOURS CERTIFICATION PROFESSIONNELLE "ENTREPRENEUR DE LA TPE"

