





« Qu'elle naisse de l'identification d'une opportunité ou de la nécessité de créer sa propre activité par carence de l'emploi salarié, la création d'entreprise reste un phénomène majeur de notre société, accentuée depuis quelques années par la création d'un statut facilitant le passage à l'acte.

Or, créer une entreprise aujourd'hui c'est comprendre les nouveaux modes de fonctionnement d'une économie mondialisée, c'est appréhender la communication sur le Web, c'est acquérir des compétences en gestion, en commercialisation, en fiscalité, en droit commercial, c'est s'adapter aux nouveaux modes de consommation, c'est être capable d'intégrer la prise de risques inhérente à la création, c'est... un véritable défi.

La création de sa propre activité ne doit pas se faire « à tout prix », elle doit apporter une plus-value qui prenne en compte le Marché dans un positionnement cohérent avec les concurrents, elle doit être facteur de développement économique et personnel, elle doit permettre au porteur de projet de vivre décemment de son activité.

Couveuse d'activités adhérente à l'Union Nationale des Couveuses, Créactive 06, créée en 2007 avec le soutien de l'État, du Conseil Régional PACA, de la Communauté d'Agglomération Cannes – Pays de Lérins et de la Communauté d'Agglomération Pays de Grasse, intervient en accompagnant des personnes physiques dans le test de leur activité, de l'idée à la réussite !



Fort de notre expertise, nous avons voulu enrichir notre coeur de métier en développant sur le territoire une Ecole de l'Entreprise pour développer une offre spécifique qui permette de consolider les Entreprises et de promouvoir l'esprit d'entreprendre au travers de formations, de conférences, de temps d'échanges, d'interventions dans les établissements scolaires, d'organisation de manifestations tout public...

De la détermination du seuil de rentabilité, à la mise en oeuvre de l'étude de marché et au développement du chiffre d'affaires,..., nous accompagnons des Femmes et des Hommes dans l'apprentissage de tous les rouages du métier de « Chef d'Entreprise ». Devenir chef d'entreprise ne s'improvise pas ! Nous appliquons une méthodologie structurée, assise sur des formations collectives référencées et sur des entretiens individuels qui permettent aux Entrepreneurs d'acquérir les connaissances et compétences nécessaires pour être opérationnels et autonomes dans leur métier de chef d'entreprise.

Seul maître à bord, le chef d'entreprise a pour pire ennemi, sa solitude... Alors, BRISEZ cette solitude en assistant à ces temps d'échanges où Formation et Réseautage sont conciliés. Venez accroître vos connaissances, échanger sur des problématiques communes, confronter vos idées pour faire jaillir des solutions innovantes et bénéficier des conseils avisés de ceux qui, confrontés aux mêmes interrogations, trouvent et développent des solutions adaptées ! »

PUBLICS

- ✓ Porteurs de Projets en phase de réflexion ou de démarrage
- ✓ Créateurs d'entreprises : demandeurs d'emploi indemnisés ou non, bénéficiaires des minima sociaux..., étudiants
- ✓ Tous publics et catégories (salariés, dirigeants, managers...)
- ✓ Chefs d'entreprises déjà en activité



Pour plus de renseignements, n'hésitez pas à consulter notre site internet www.creative06.fr

PRÉ-REQUIS

Nos formations sont accessibles à toute personne qui souhaite acquérir ou améliorer ses connaissances et compétences. Pour chaque formation est précisé le pré-requis nécessaire. Pour plus de renseignements, n'hésitez pas à consulter notre site internet.

INTERVENANTS

Les modules de formations proposés sont animés par des Consultants et Formateurs indépendants, spécialisés dans leurs domaines d'activité.

MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Nos modules de formations sont animés en session collective, en présentiel, sur un mode participatif avec une pédagogie interactive, alternant des apports théoriques, des partages d'expériences au sein desquelles les travaux pratiques sont fortement privilégiés en évitant autant que possible le didactisme, ceci en fonction du niveau de savoir des participants et des thèmes abordés.

La méthode pédagogique repose sur une participation volontaire et active des participants, elle s'appuie sur le partage d'expériences pour faire jaillir des solutions éprouvées et/ou innovantes. A partir des attentes des participants identifiées en début de session, des réflexions communes, objectives et globales, chacun sera amené à se confronter à sa situation personnelle.

Face à des situations problématiques, le formateur va encourager les participants à développer des hypothèses, à participer, à expérimenter afin qu'ils deviennent acteur dans la construction de leurs propres savoirs, et les intègrent plus facilement.

Afin de favoriser ces acquisitions de savoirs, le formateur s'appuie sur des supports écrits, sur des présentations, des études de cas, des jeux de rôle, ... Chaque formation est organisée autour de ces outils pour rendre dynamique l'apprentissage et faciliter la compréhension des contenus.

RÉFÉRENT ADMINISTRATIF/ PÉDAGOGIQUE/HANDICAP :

Céline THOUVENIN (09.63.22.03.52 – c.giuliani@creative06.org)

L'ORGANISATION

Nombre de participants : à partir de 4 participants pour permettre à chacun de travailler sur ses attentes, trouver des réponses adaptées, ...

Lieu de formation : Selon les sessions :

- CREACANNES LERINS Hôtel d'entreprises, Bât. 1, Allée Maurice Bellonte, Parc d'Activités de l'Echangeur, 06210 Mandelieu-La Napoule
- CAMPUS GEORGES MELIES, 216 avenue Francis Tonner, 06150 Cannes – La Bocca

Le lieu sera précisé sur le programme détaillé de la session de formation et confirmé lors de l'inscription.

Nos locaux et salles de formation sont accessibles aux personnes en situation de handicap. En cas de changement de lieu, le participant en sera informé en amont.

Horaires : de 09h00 à 12h00 et de 13h30 à 17h30 – Ces horaires sont susceptibles d'être modifiés en fonction de contraintes techniques, ...

CALENDRIER & DÉLAI D'ACCES :

Nos formations sont organisées selon le planning disponible sur notre site internet (www.creative06.fr) ou sur simple demande. Elles nécessitent un minimum de 4 inscrits pour pouvoir être réalisées. Aussi, un délai d'accès moyen de 2 mois peut-être nécessaire.

PROGRAMME

Un programme détaillé peut vous être communiqué sur simple demande.

LA PRISE EN CHARGE FINANCIERE

Déclarée auprès du préfet de région Provence-Alpes-Côte d'Azur comme organisme de formation sous le N° 93.06.07494.06, les formations que nous vous proposons sont susceptibles d'être prise en charge par un financeur (OPCO, Pôle Emploi, ...), sous réserve de son accord, en fonction de votre statut (salarié, chef d'entreprise, demandeur d'emploi, ...). Nous pouvons vous accompagner dans la constitution des dossiers afférents. Nous sommes également à votre disposition pour vous établir le devis nécessaire à vos démarches. Vous pouvez également vous adresser à :

- si vous êtes demandeur d'emploi >>> votre conseiller Pôle Emploi
- si vous êtes Entrepreneur en activité ou salarié >>> votre OPCO, Responsable Ressources Humaines, ...

S'INSCRIRE

Vous pouvez directement nous contacter au 09.63.22.03.52 ou par mail à formation@creative06.org. Un RDV individuel par téléphone ou au sein de nos bureaux sera organisé pour échanger sur votre projet de formation, réaliser un diagnostic de vos besoins/attentes par rapport à la formation souhaitée.



FORMULE & TARIFS

- **Vous êtes en Couveuse d'entreprises ?**

La formation "Créer son entreprise et développer son chiffre d'affaires" (**35h de formation collective en présentiel + un RDV individuel de 1h30**) est proposée au tarif de **495€ TTC**. Vous bénéficierez du suivi individuel par votre accompagnement sous dispositif couveuse d'entreprises (*coût d'accompagnement non inclus dans le tarif de 495€*).

- **Vous souhaitez suivre cette formation et être accompagné sans intégrer la Couveuse d'entreprises ?**

L'accompagnement est composé de la formation "Créer son entreprise et développer son Chiffre d'Affaires" (**35h de formation collective en présentiel + un RDV individuel de 1h30**) et de **5h00 d'entretiens individuels répartis sur 5 mois** pour travailler vos objectifs, développer votre projet, ... Cette formule est proposée au tarif de **1 200€ TTC**.

- **Vous souhaitez uniquement suivre la formation, sans accompagnement ?**

La formation "Créer son entreprise et développer son Chiffres d'Affaires" (**35h de formation collective + un RDV individuel de 1h30**) vous est proposée au tarif de **495€ TTC**.

Créer son entreprise et développer son chiffre d'affaires

35H sur 5 jours + un RDV individuel de 1h30

(Programme détaillé sur demande ou accessible sur notre catalogue)



Un accompagnement individuel possible en fonction de la formule choisie !

Vous souhaitez avoir l'essentiel des informations pour bien définir votre projet et votre offre, communiquer, développer votre chiffre d'affaires et vous immatriculer en toute sérénité ?

Intégrez notre parcours « **Créer son entreprise et développer son chiffre d'affaires** », accessible sur **35 heures (formation collective en présentiel)** reprenant les thèmes essentiels de la création d'entreprise + **un RDV individuel de 1h30**, afin que vous ayez toutes les clés pour vous lancer !

Créer son entreprise et développer son chiffre d'affaires

TYPE D'ACTION

Actions de formation, d'accompagnement et de conseil dispensées aux créateurs ou repreneurs d'entreprises ayant pour objet de réaliser leur projet de création ou de reprise d'entreprises et de pérenniser l'activité de celle-ci.

PUBLIC

• Tout Porteur de Projets qui envisage de créer ou de reprendre une entreprise : demandeur d'emploi, bénéficiaires des minima sociaux, étudiants, ...

• Tous publics et catégories (salariés, dirigeants, managers,...), Chefs d'entreprises. Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap moteur. Des aménagements sont envisageables sur d'autres types de handicap. Vous pouvez consulter le référent handicap (cf. page 5).

PRÉ-REQUIS

Avoir un projet de création ou de reprise d'entreprise

Maîtriser les savoirs de base (calculs, français lu/parlé/écrit)

Compléter un dossier de présentation du projet pour diagnostic d'entrée

Attester de son engagement à créer ou à reprendre une entreprise

FINALITES

- Découvrir une culture entrepreneuriale
- Elaborer une stratégie commerciale efficace
- Connaître et comprendre les éléments comptables et financiers de son activité
- Maîtriser sa communication et son action commerciale
- Choisir le statut juridique adapté à son activité
- Pouvoir s'immatriculer et piloter son entreprise

METHODE & SUPPORT

- Formation en présentiel et participative alternant apports théoriques avec exemples et travaux individuels, en sous-groupes ou en groupe
- Exposé et échanges, vidéos
- Test d'évaluation à l'entrée et à la sortie de la formation
- Grille d'évaluation (suivi post-formation)
- Exercices, jeux de rôles, étude de cas, ...
- Apports d'outils et applications pratiques
- Support de présentation remis au stagiaire

- Suivi-post formation
- Salle de formation avec accès Wifi, vidéoprojecteur, Ecran TV

MODALITES DE SUIVI ET D'EVALUATION

- Evaluation des acquis tout au long du parcours par des exercices d'application, quizz, ...
- Autoévaluation
- Test d'évaluation à l'entrée et en sortie de formation
- Evaluation à chaud et à froid de la formation
- Feuille d'émargement à signer par demi-journée par les stagiaires et par le formateur
- Remise d'une attestation de présence à l'issue de la formation

SANCTION DE LA FORMATION: Attestation individuelle de fin de formation

NOMBRE DE PARTICIPANTS: A partir de 4 participants

DATE: Planning sur www.creative06.fr

DUREE:

Offre socle: 36h30 (5 jours consécutifs, 35 heures, soit 7H/jour + un entretien individuel de 1h30, dans le mois qui suit la fin de la formation, pour faire le point sur le projet du participant, travailler un plan d'actions adapté à ses attentes et à son niveau d'avancement, ...)

Horaires : de 09h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00

LIEU: Selon les dates de sessions, il est précisé sur le programme détaillé et sur le planning disponible sur notre site internet (www.creative06.fr)

SUIVI POST-FORMATION

Offre socle (35 heures de formation collective + RDV de suivi de 1h30) + à partir de la fin de la formation, en fonction de votre situation :

- *Sous CAPE 1:* entretiens individuels dans le cadre du parcours couveuse

- *Absence de CAPE¹ :* offre socle + accompagnement composé de 5 RDV individuels d'1h00 répartis sur 5 mois pour travailler les objectifs et évaluer leur atteinte (évaluation pré/post suivi afin d'apprécier l'avancement), développer le projet avec le participant, ... + échange mail/téléphone

- *Auto-financement sans suivi :* élaboration d'un plan d'action dans le cadre du RDV de 1h30 + suivi post-formation, par mail, sur demande, pendant 3 mois à compter de la fin de la formation

OBJECTIFS OPÉRATIONNELS

JOUR 1

- Identifier et analyser les différents éléments composant son marché
- Préparer son étude de marché (analyse des besoins, étude de la concurrence, étude réglementaire, ...) pour concevoir son offre

JOUR 2

- Construire une offre pertinente et les stratégies marketing et commerciale adaptée en fonction des éléments de l'étude de marché
- Identifier le cadre juridique et réglementaire de son activité

JOUR 3

- Reconnaître et appliquer les différents éléments comptables à sa propre activité : règles et fonctionnement de la comptabilité (plan comptable, compte de résultats, bilan), la comptabilité instrument de la gestion prévisionnel,
- Calculer le Mix Marché / Produits avec mise en perspectives des éléments de gestion prévisionnelle et les caractéristiques centrales du Marché
- Calculer son seuil de rentabilité, son plan de financement, tableau de trésorerie prévisionnel, ... et identifier les financements adaptés à ses besoins

JOUR 4

- Définir les éléments de la charte graphique
- Définir les outils et supports nécessaires pour communiquer efficacement sur son activité
- Analyser, construire et organiser sa démarche commerciale

JOUR 5

- Identifier et comparer les différents statuts juridiques avec leurs avantages, leurs inconvénients, les règles fiscales (IRPP, IS, TVA) et sociales selon les statuts, ...
- Choisir la forme juridique la plus adaptée à son projet en fonction de plusieurs éléments : marché, besoin de financement, présence d'associés, règles juridiques spécifiques aux activités, ... et lister les formalités administratives à effectuer pour s'immatriculer
- Planifier son temps et analyser son organisation pour être efficace
- Identifier et planifier des objectifs de travail
- Identifier les points forts et de vigilance de son projet/activité

PRISE EN CHARGE

Cette formation est susceptible d'être prise en charge dans le cadre de la formation professionnelle continue par un financeur (Pôle Emploi, OPCO, ...) sous réserve de son accord, en fonction de votre statut (demandeur d'emploi, chef d'entreprise, salarié,...). Nous pouvons vous accompagner dans votre demande de prise en charge, n'hésitez pas à nous contacter. Pour plus de renseignements, vous pouvez également contacter Pôle Emploi, échanger avec votre employeur ou votre OPCO, ...



+ DE
15 ans
D'EXPÉRIENCE

ENTREPRENEURS
+ de
600
ACCOMPAGNÉS

ENTREPRISES
+ de
315
CRÉÉES

RÉALISÉ PAR LES
+ de
4.5 M¹⁰ de CA
ENTREPRENEURS



Entrecrea

VOUS SOUHAITEZ
VOUS INSCRIRE ?

formation@creative06.org

09 63 22 03 52

RETROUVEZ
NOS DATES DE
FORMATION SUR
NOTRE SITE
INTERNET

www.creative06.fr

Restez connecté :

Catalogue évolutif régulièrement enrichi
de nouvelles thématiques sur notre site
www.creative06.fr

Association Créactive 06
adhérente à l'Union Nationale des Couveuses
CREACANNES LERINS Hôtel d'entreprises
Bâtiment 1 - Allée Maurice Bellonte
Parc d'Activités de l'Echangeur
06210 Mandelieu-La Napoule
12 bis, rue de la Fontette 06130 Grasse
N° Siret : 500 454 210 000 13